



Wir suchen in **Vollzeit** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Juniorverkäufer (w/m/d) für Investitionsgüter

Die starke Marke **Linde** ebnet Ihnen im Vertrieb den Weg, beständig Erfolge einzufahren! Unsere hohe Innovationskraft, das vertrauensvolle Klima im Team und jede Menge Abwechslung verleihen Ihnen Rückenwind im Tagesgeschäft.

Sie brennen für den (technischen) Vertrieb und sind bereit, den Grundstein Ihrer beruflichen Entwicklung zu legen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

### Ihre Aufgaben bei uns:

- Im Rahmen eines internen Junior-Programms werden Sie systematisch und individuell auf die Übernahme einer Außendiensttätigkeit im Vertrieb vorbereitet.
- Sie erfahren eine Mischung aus Training-on-the-job, Mentoring durch erfahrene Kollegen und der eigenverantwortlichen Übernahme von Kundenprojekten.
- Sie unterstützen unsere erfahrenen Kollegen bei allen verkäuferischen Aufgabenstellungen, z. B. Durchführung von Einsatzanalysen, Vorführung von Fahrzeugen und Übernahme von Fahrzeugeinweisungen bei Auslieferung.
- Sie übernehmen eigene Akquisitionsprojekte.
- Sie erstellen Kalkulation und arbeiten Angebote aus.

### Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise erste berufliche Erfahrung in der technischen Sachbearbeitung
- Wünschenswert ist erste Außendienst Erfahrung
- Interesse an komplexen technischen Produkten
- Leidenschaft für den Vertrieb sowie Akquisitions- und Verhandlungsgeschick
- Dienstleistungsorientierung und Empathie im Umgang mit unseren Kunden

### Wir bieten Ihnen:

- Eine langfristige berufliche Perspektive mit guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem modernen Unternehmen
- Eine umfassende Einarbeitung in Ihre neue Aufgabe und stetige Weiterbildung durch die Linde Akademie
- Eine marktgerechte Vergütung, attraktive Sozialleistungen, einen Dienstwagen und ein modernes Arbeitsequipment
- Ein kollegiales Arbeitsklima, geprägt durch flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

**Die Pelzer Fördertechnik GmbH** ist seit rund fünf Jahrzehnten der führende Anbieter und Spezialist im Bereich Förder- und Lagertechnik. Als Vertragshändler der Linde Material Handling GmbH stehen wir im westlichen Nordrhein-Westfalen unseren Kunden mit über 270 Mitarbeitern zur Seite. Von der Vermietung und dem Verkauf von Flurförderzeugen bis hin zur individuellen Beratung und einem breitem Leistungsspektrum durch unseren Service schaffen wir Mehrwerte für unsere Kunden. Als wertorientiertes Unternehmen sehen wir neue Herausforderungen als Chance, weiter zu wachsen und uns stetig zu verbessern.

**Linde ist die Premium-Marke** unter den weltweit größten Herstellern von Flurförderzeugen. Mit technologisch führenden Produkten sowie umfassenden Service- und Dienstleistungsangeboten schaffen wir die Voraussetzung für eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung. Linde Material Handling beschäftigt weltweit ca. 14.500 Mitarbeiter in über 100 Ländern und erzielt jährlich einen Umsatz von ca. 3,43 Milliarden Euro.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail bei:  
Herrn Kevin Käbisch; Tel: 02273-604115; E-Mail: [bewerbung@pelzer-stapler.de](mailto:bewerbung@pelzer-stapler.de)  
Besuchen Sie uns auch unter: [www.pelzer-stapler.de](http://www.pelzer-stapler.de)

