



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Vollzeit** und **unbefristet** einen

Key Account Manager (w/m/d) für langlebige Investitionsgüter

Sie sind bereits seit einigen Jahren mit **Begeisterung** und nachgewiesenem **Erfolg** im Vertrieb tätig? Sie wollen **Verantwortung** für eine **attraktive Verkaufsregion** übernehmen und aktiv Ihre Verkaufserfolge im Key Account Bereich gestalten? Als echter Vertriebsprofi wollen Sie Ihr Können in einem Unternehmen umsetzen, dass überzeugende **Premiumprodukte** und den dazugehörigen Service bietet? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Ihr Profil:

- Fundierte Vertriebserfahrung im Bereich Fördertechnik / Nutzfahrzeuge
- Starke Vertriebsorientierung mit Projekterfahrung
- Hohe Eigeninitiative und Selbstmanagement, Akquisestärke sowie ein ergebnis- und lösungsorientiertes Handeln
- hohe Kundenorientierung, souveränes Auftreten sowie ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise für den Key Account Bereich auf nationaler Ebene
- Betreuung der vorhandenen Bestandskunden und profitable Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen
- Interner und externer Ansprechpartner für die eigenen Kundenprojekte
- Erstellung von fundierten Kunden- und Marktanalysen
- Erarbeitung von Strategien, um Kundenpotenziale zu ermitteln und zu entwickeln

Wir bieten Ihnen:

- Eine herausfordernde und spannende Aufgabe in einem zukunftssträchtigen Marktumfeld
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung
- Ein marktgerechtes Vergütungssystem, einen Zuschuss zur Altersvorsorge, einen Firmenwagen zur Privatnutzung, 30 Tage Jahresurlaub, Fitnessstudio-Kooperationen, betriebliches Gesundheitsmanagement und vieles mehr
- Homeoffice, flexible Arbeitszeiten und ein modernes Arbeitsequipment
- Ein motiviertes Team, flache Hierarchien und ein familienbewusstes Betriebsklima

Die Pelzer Fördertechnik GmbH ist seit rund fünf Jahrzehnten der führende Anbieter und Spezialist im Bereich Förder- und Lagertechnik. Als Vertragshändler der Linde Material Handling GmbH stehen wir im westlichen Nordrhein-Westfalen unseren Kunden mit rund 270 Mitarbeitern zur Seite. Von der Vermietung und dem Verkauf von Nutzfahrzeugen bis hin zur Staplerfahrschulung – mit unserem Know-how schaffen wir Mehrwerte für unsere Kunden. Als wertorientiertes Unternehmen sehen wir neue Herausforderungen als Chance, weiter zu wachsen. Durch das große Engagement des Pelzer Teams schaffen wir es gemeinsam, uns stetig zu verbessern.

Linde ist die Premium-Marke unter den weltweit größten Herstellern von Flurförderzeugen. Mit technologisch führenden Produkten sowie umfassenden Service- und Dienstleistungsangeboten schaffen wir die Voraussetzung für eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung. Linde Material Handling beschäftigt weltweit ca. 14.500 Mitarbeiter in über 100 Ländern und erzielt jährlich einen Umsatz von ca. 3,43 Milliarden Euro.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre E-Mail-Bewerbung an:

Herrn Kevin Käbisch

Tel.: 02273/604-115

E-Mail: bewerbung@pelzer-stapler.de

Besuchen Sie uns auch auf: www.pelzer-stapler.de