



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine vertriebsstarke Führungskraft als

Vertriebsleiter (w/m)

Mit der Steuerung der gesamten vertrieblichen Aktivitäten des Unternehmens betraut, sind Sie innovativer Impulsgeber für die weitere Optimierung und den nachhaltigen Ausbau des Vertriebs. Dabei gilt es mit Blick auf aktuelle und zukünftige Kundenbedürfnisse, den Produktverkauf zu einem ganzheitlichen sowie kundenspezifischen Lösungsverkauf weiterzuentwickeln und damit eine weiterhin hohe Kundenzufriedenheit und -bindung zu garantieren. Zudem sind Sie nicht nur mit der strategischen Ausrichtung des Vertriebs vertraut, sondern ebenso für den reibungslosen und erfolgreichen Ablauf des operativen Geschäfts zuständig und verstehen sich als Sparringspartner der Vertriebsmannschaft, die Sie gleichermaßen wertschätzend wie ergebnisorientiert steuern. So schaffen Sie ein motivierendes wie leistungsorientiertes Arbeitsklima und bereiten Ihre Mitarbeiter auf zukünftige Herausforderungen nachhaltig vor.

Ihr Profil:

Auf Basis eines erfolgreich abgeschlossenen Studiums oder einer vergleichbaren Ausbildung, bringen Sie technisch orientierte Vertriebserfahrung aus einem vergleichbaren Branchensegment mit. Neben Vertriebs- und Kommunikationsstärke zeichnen Sie sich durch ein hohes Maß an Führungskompetenz, Verhandlungsgeschick sowie Kundenorientierung aus. Zudem sind Sie eine begeisterungsfähige, aufgeschlossene und dynamische Persönlichkeit.

Die Pelzer Fördertechnik GmbH mit Sitz in Kerpen steht für effiziente Lösungen, kundenorientierten Service und langjähriges Know-how. Herausragende Innovationskraft und die Erfahrung von fast 50 Jahren haben das Unternehmen zu einem der führenden Anbieter und Servicespezialisten im Bereich Fahrzeuge für Förder- und Lagertechnik werden lassen. Als Vertragshändler der **Linde Material Handling GmbH** steht Pelzer im westlichen Nordrhein-Westfalen den Kunden mit rund 270 Mitarbeitern zur Seite. Neben der technischen Überlegenheit und Qualität der Fahrzeuge sind die hohe Umschlagleistung und lange Lebensdauer der Fahrzeuge wichtige Säulen des Erfolges, ebenso wie Umweltfreundlichkeit und Arbeitssicherheit. Zukünftig wird Pelzer seine ausgewiesene Kompetenz, die darin besteht, ganzheitliche Intralogistiklösungen zur Optimierung von Material-, Waren- und Informationsflüssen kundenspezifisch zu realisieren, weiter ausbauen, um die führende Wettbewerbsposition zu manifestieren.

Ihr Kontakt:

Wenn Sie diese herausfordernde Vertriebsaufgabe bei einem mittelständischen Lösungsanbieter reizt, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugniskopien, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist) unter Angabe der Kennziffer MA 16.653/2 an die von uns beauftragte Personalberatung ifp. Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen dort Herr Christoph Münten (0221/20506-88, christoph.muenten@ifp-online.de) sowie Herrn Maximilian Reinhard (0221/20506-136) gerne zur Verfügung. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich.